

ΕΙΣΗΓΗΤΕΣ (κατά αλφαβητική σειρά):



Πέτρος Άγγος, Head of Marketing & Communication - Engel & Völkers Greece

Ο Πέτρος Άγγος είναι Διευθυντής Marketing & Επικοινωνίας της Engel & Völkers Ελλάδος, μία από κορυφαίες πολυεθνικές εταιρείες στον κλάδο των ακινήτων με το παγκόσμιο δίκτυο να αριθμεί πάνω από 1000 γραφεία σε περισσότερες από 30 χώρες. Στην Ελλάδα η εταιρεία δραστηριοποιείται σε Αθήνα, Θεσσαλονίκη, Πελοπόννησο καθώς και στην Χαλκιδική, τις Κυκλάδες και τα Δωδεκάνησα με ένα δίκτυο συνεργατών που ξεπερνάει τους 500 συμβούλους ακινήτων στην Ελλάδα. Ο Πέτρος έχει πλούσια εμπειρία στις στρατηγικές εγκαθίδρυσης και ενίσχυσης της αναγνώρισης του brand μέσω διαφορετικών online και offline στρατηγικών. Με περισσότερα από δέκα χρόνια εμπειρίας στο χώρο του μάρκετινγκ και των επικοινωνιών, έχει διαχειριστεί πολύπλοκα έργα, σε διάφορους τομείς, όπως Real Estate, Media και Commerce.



Κωνσταντίνος Αλεξίου, Οικονομολόγος - Ιδιοκτήτης Μεσιτικών Γραφείων, ASPIS REAL ESTATE

Ο Κωνσταντίνος Αλεξίου γεννήθηκε στην Αθήνα το 1965 και έχει Βασικό Πτυχίο: Οικονομικών Επιστημών από το Εθνικό και Καποδιστριακό Πανεπιστήμιο Αθηνών. Μεταπτυχιακά: Diploma of the UNIVERSITY OF WINSKONSIN (Steven Point) on Public Relations. Εξειδίκευση: Επικοινωνία, Δημόσιες Σχέσεις και Στρατηγικός Σχεδιασμός Νέων Επιχειρηματικών Μονάδων. E-LEARNING: Μεταπτυχιακό Πρόγραμμα στο ΕΚΠΑ, «Εκτιμητής Ακινήτων» (2017-2018), «Μεσίτης Ακινήτων» (2017-2018) , «Real Estate management» (2017-2018). Ο Κωνσταντίνος Αλεξίου είναι μέλος του Οικονομικού Επιμελητηρίου Ελλάδος (Ο.Ε.Ε.) και κάτοχος αδείας Οικονομολογικού Επαγγέλματος. Μέλος της Ελληνικής Εταιρείας Δημοσίων Σχέσεων (Ε.Ε.Δ.Σ.) Μέλος του Συλλόγου Μεσιτών Συμβάσεων Αθηνών - Αττικής (ΕΜΑΕΑ) Είναι επίσης πιστοποιημένο μέλος της MCEPI (MEMBER EUROPEAN ASSOCIATION OF REAL ESTATE PROFESSIONS).

Έχει διδάξει ως Καθηγητής Οικονομολόγος - Κοινωνιολόγος από το 1985 έως 2000 στην Ιδιωτική Μέση Εκπαίδευση στα μαθήματα Κοινωνιολογίας, Πολιτικής Οικονομίας, Αρχές Οργάνωσης και Διοίκησης Επιχειρήσεων με περισσότερες από 20.000 διδακτικές ώρες Έχει διατελέσει Σύμβουλος Επικοινωνίας, Δημοσίων Σχέσεων και Στρατηγικού Σχεδιασμού από το 2000 έως 2006 σε μεγάλες αλυσίδες FRANCHISE όπως στον Ευρωπαϊκό Εκπαιδευτικό Οργανισμό ΕΥΡΩΓΝΩΣΗ Α.Ε. Επίσης ήταν Υπεύθυνος Επικοινωνίας και Δημοσίων Σχέσεων της SOLIDUS SECURITIES ΑΕΠΕΥ (χρηματιστηριακή εταιρεία) από 2006 έως 2012 με αντικείμενο την προετοιμασία ίδρυσης ιδιωτικής τράπεζας, οργάνωση συνεδρίων, σεμιναρίων, εκδηλώσεων και την προσέγγιση πελατολογίου μέσω προγραμμάτων δημοσίων σχέσεων. Δραστηριοποιείται ως Επιχειρηματίας από το 2012 έως σήμερα στο κλάδο του Real Estate και είναι ιδιοκτήτης μεσιτικών γραφείων της ASPIS Real Estate στις περιοχές Κέντρου και Νότιας Αθήνας. Είναι Εισηγητής και εκπαιδευτής στο Real Estate από το 2012 στη Σχολή Μεσιτών της ASPIS Real Estate με περισσότερες από 1000 εκπαιδεύσεις Μεσιτών. Είναι παράλληλα ιδιώτης κατασκευαστής και επενδυτής ακινήτων.



Πάολα-Σύλβια Γκολέμη, Real Estate Agent

Μετα τις βασικές σπουδές της B.Sc. in Marketing Management από το DEREΕ College, και MBA in International Banking and Finance από το Πανεπιστήμιο του Birmingham Αγγλίας, η Παολα ξεκίνησε την καριέρα της στη Merrill Lynch στο Λονδίνο εργαζόμενη στο χώρο του Private banking όπου πήρε και τις άδειες της στο Χρηματιστήριο του Λονδίνου (SFA) και της Νεας Υόρκης (Series 7) αντιστοίχα. Ακολούθησε μια πολυετής πορεία στο χώρο του Management Consulting σε Λονδίνο, στη Ζυριχ Ελβετίας, και στο Duesseldorf και Φρανκφουρτη Γερμανίας με εταιρίες όπως η KPMG, η BDGI και η CITIBANK. Επιστρέφοντας στην Ελλάδα μετά από περισσότερα από 10 συναπτα έτη στο εξωτερικό, εργάστηκε ως ελεύθερη επαγγελματίας στο χώρο του Management Consulting αλλά και ανέλαβε σημαντικές θέσεις σε διεθνείς οργανισμούς όπως στην Αμερικανική εταιρεία SAIC που οργάνωσε το σύστημα ασφαλείας των Ολυμπιακών Αγώνων Αθήνα 2004, καθώς και εκτέλεσε Διοικητική και Εμπορική Διευθύντρια της εταιρείας που εισήγαγε και τοποθετήσε την ρομποτική χειρουργική και το ρομποτικό χειρουργικό σύστημα da Vinci στα νοσοκομεία της Ελλάδας. Μια ομορφή συγκυρία της ζωής την έφερε στο χώρο του Real Estate και στη RE/MAX το 2018, δίνοντας της τη δυνατότητα να συνεχίσει να διοχετεύει το παθος της και τη δημιουργικότητα της με μεγαλύτερη ελευθερία, να εξελίσσεται σαν άνθρωπος και σαν επαγγελματίας, να μπορεί να δημιουργεί σχέσεις εμπιστοσύνης με τους πελάτες της και να συνεχίζει να θέτει υψηλούς στόχους για τον εαυτό της. Η Κα Γκολέμη βραβεύτηκε ως #1 μεσίτης σε πωλήσεις στην REMAX Ελλάδα για το έτος 2020 και # 10 μεσίτης της REMAX Ελλάδα για το 2021 ανάμεσα σε 900 συνεργάτες. Στην REMAX Properties Investment η Παολα έχει βρει ποια το "επαγγελματικό" σπίτι που πάντα εψαχνε και η καριέρα της της σαν επιτυχημένη Συμβούλος Ακινήτων της δίνει την ελευθερία που ζητούσε, την επιτυχία και τη διακρίση που την γεμίζει και την δυνατότητα να επιτυγχάνει τους στόχους της και να κάνει τα όνειρα της πραγματικότητα.



Θεοδώρα Δήμα, Πρόεδρος Συλλόγου Οικονομίας Διαμοιρασμού, Real Estate Consultant, Airbnb Community Leader of Central Greece

Η Θεοδώρα Δήμα είναι πρόεδρος του Συλλόγου Οικονομίας Διαμοιρασμού Ελλάδος, έχει αρκετές δημοσιεύσεις σε συνέδρια, ημερίδες, άρθρα στον τύπο, ραδιοφωνικές και τηλεοπτικές συνεντεύξεις όπου ενημερώνει και προωθεί την ιδέα της οικονομίας διαμοιρασμού στο ευρύ κοινό. Ο θεσμικός της ρόλος απαιτεί συναντήσεις με στελέχη και ειδικούς κρατικούς φορείς για την ομαλή λειτουργία και τον ανοιχτό διάλογο κράτους και κοινότητας της βραχυχρόνιας μίσθωσης. Έχει ολοκληρώσει σπουδές στο τμήμα Εφαρμοσμένων Ξένων Γλωσσών στη Διοίκηση και το Εμπόριο, του ΑΤΕΙ Ηπείρου. Έχει ολοκληρώσει σπουδές στο τμήμα της Ιταλικής Φιλολογίας του Αριστοτελείου Πανεπιστημίου Θεσσαλονίκης όπου ολοκλήρωσε με επιτυχία και τις μεταπτυχιακές της σπουδές στη Γλωσσολογία. Οι τελευταίες τις σπουδές έγιναν στο τομέα της Δημοσιογραφίας στον ANTENNA MEDIA LAB. Έχει δικά της καταλύματα, τα οποία διαχειρίζεται στην περιοχή του Βόλου και της Χαλκίδας απ' όπου και κατάγεται. Είναι Community Leader της Airbnb στην Κεντρική Ελλάδα όπου συντονίζει όλους τους διαχειριστές της περιοχής συμβουλευόντας και διατηρώντας έναν δίαυλο επικοινωνίας μεταξύ της Airbnb και της κοινότητας της βραχυχρόνιας μίσθωσης.



Ιωάννης Ζιαβράς, Founder/General Manager, RE/MAX Properties Investment

Ο Ιωάννης Ζιαβράς, εντάχθηκε πριν 17 χρόνια ως broker στη RE/MAX, που είναι το μεγαλύτερο κτηματομεσιτικό δίκτυο του κόσμου, και σήμερα η εταιρία του έχει 5 μεσιτικά γραφεία σε Χαλάνδρι, Σύνταγμα, Γλυφάδα, Σαντορίνη και Καλαμάτα. Είναι το #1 agency της RE/MAX στην Ελλάδα το 2020-2021 και επίσης είναι ambassador της RE/MAX Europe στην Ελλάδα. Έχει βραβευτεί για τέταρτη χρονιά από τα European Property Awards ως The best Single office στην Ελλάδα. Είναι μέλος του Μεσιτικού Συλλόγου Αθηνών και της Ένωσης Πιστοποιημένων Πραγματογνωμόνων Ελλάδος. Κατέχει Bsc στο Marketing και MBA από το University of Louisville, Kentucky USA. Συμμετέχει με την εταιρία του τακτικά σε διεθνείς εκθέσεις real estate προσελκύοντας. Επενδυτές, καθώς και αλλοδαπούς αγοραστές που επιθυμούν να αποκτήσουν την Golden Visa. Η μεγάλη πλειοψηφία των συνεργατών του έχει πολυετή πετυχημένη εμπειρία στο επάγγελμα, που οφείλεται κυρίως στην εκπαίδευση τους, που επιβλέπει και συντονίζει ο ίδιος.



Νίκος Ηλιάδης, Team Leader

Ο Νίκος Ηλιάδης. Σπούδασε ως σχεδιαστής εσωτερικών χώρων και ξεκίνησε την σταδιοδρομία του στον κλάδο του real estate το 2002 στην ηλικία των 20 ετών. Φέτος συμπληρώνει 20 χρόνια στο μεσιτικό κλάδο. Το 2007 άνοιξε το δικό του γραφείο όπου απέκτησε πείρα και τις πρώτες γνώσεις στην διαχείριση των ανθρώπων και των ακινήτων. Το 2014 έψαξε καινούριες ευκαιρίες τις οποίες και βρήκε στη Remax Properties Investment. Η εξέλιξη του ήταν ραγδαία έτσι ώστε τα τελευταία χρόνια να βρίσκεται ανάμεσα στους Top Agents πανελλαδικά στο δίκτυο της RE/MAX. Το 2020 ξεκίνησε ως Team Leader και άρχισε να διοικεί την ομάδα του αποτελεσματικά, εκπαιδεύοντας και επιβλέποντας τους ανθρώπους του σε καθημερινή βάση. Έχει παρακολουθήσει αρκετά σεμινάρια στο real estate management και στις διαπραγματεύσεις. Η πιστοποίηση του εκτιμητή και η έντονη ενασχόληση του με ξένους επενδυτές του έδωσαν μια άρτια γνώση του αντικειμένου καθώς και γνώση στη προσέγγιση πελατών από άλλες χώρες.



Τάσος Ηλιόπουλος, Εξειδικευμένος Σύμβουλος Ακινήτων

Ο Τάσος Ηλιόπουλος είναι Εξειδικευμένος Σύμβουλος Ακινήτων, βραβευμένος Team Leader (100% Club Team Award) και Διευθυντής Επαγγελματικών Ακινήτων στη RE/MAX Properties Investment, το μεγαλύτερο γραφείο στην Ελλάδα του Νο1 Παγκοσμίως Δικτύου, της RE/MAX, και το οποίο συγκαταλέγεται στα Top20 κορυφαία γραφεία μεταξύ των +2.000 Γραφείων σε όλη την Ευρώπη, με πλήθος Διεθνών & Ευρωπαϊκών διακρίσεων. Ο Τάσος έχει βραβευμένες μεταπτυχιακές σπουδές σε International Marketing (M.Sc., Strathclyde University, Ivax Award), έχει ακολουθήσει μια ιδιαίτερα επιτυχημένη επαγγελματική πορεία και διαθέτει βαθιά και πολύχρονη εμπειρία σε ηγετικές διευθυντικές και υψηλές διοικητικές θέσεις διεθνούς εμβέλειας σε κορυφαίες παγκοσμίως επιχειρήσεις (Procter & Gamble / Reckitt-Benckiser / Robert Bosch / Metaxa / Remy-Cointreau Group / Green Cola). Ως επαγγελματίας σύμβουλος ακίνητης περιουσίας έχει ως μοναδικό σκοπό να προσφέρει λύσεις και υπηρεσίες υψηλής ποιότητας με κορυφαίο, καλά οργανωμένο και υποστηρικτικό τρόπο εστιάζοντας στις ιδιαίτερες ανάγκες των πελατών τιμώντας την εμπιστοσύνη τους και στοχεύοντας πάντοτε στην εφαρμογή καλών πρακτικών, επιχειρηματικής ηθικής και κοινωνικής ευθύνης. Είναι βαθύς γνώστης των περιοχών της Αθήνας, ενώ την τελευταία εικοσαετία είναι ενεργός πολίτης του Δήμου Αμαρουσίου, όπου διαμένει με την πολυμελή οικογένεια του. Έχει προσφέρει εθελοντικά ως εκλεγμένος Αντιπρόεδρος του Α.Ο. Νηρέα Χαλανδρίου, του ιστορικότερου συλλόγου υδάτινου στίβου των Βορείων Προαστίων, ως Υπεύθυνος Προβολής & Χορηγιών αλλά και Προγραμμάτων Κοινωνικής Ευαισθησίας (Ίδρυμα Χατζηκώστα, WWF, κ.α.).



Νίκος Κατσιαντώνης, Operating Principal @ Keller Williams Solutions Group | Founder #RealEstateUniversity & #Mesitis4U

Ο Νίκος Κατσιαντώνης, για σχεδόν μια δεκαετία, εμπλέκεται ενεργά στους μαγικούς κόσμους του Real Estate, των Ανακαινίσεων και της Εκπαίδευσης Συμβούλων Ακινήτων. Η Keller Williams Solutions Group, με γραφεία σε Μαρούσι & Κορυδαλλό, κατατάσσεται στις πρώτες θέσεις πανελλαδικά, ενώ η καλύτερη Σύμβουλος -για τα τελευταία 3 έτη- όλης της Keller Williams Greece & Cyprus ανήκει στο δυναμικό του. Η αγάπη του για εκπαίδευση, coaching, πωλήσεις και καινοτόμο marketing (πχ [#hotAkinita](#) - video παρουσίασης ακινήτων στο YouTube με 1.5εκ προβολές), μαζί με τις σπουδές του στο Οικονομικό Πανεπιστήμιο Αθηνών (αριστούχος απόφοιτος) τον έχουν φέρει στο σημείο να ηγείται μιας δυνατής ομάδας Συμβούλων Ακινήτων με παρουσία σε όλη την Αθήνα και υψηλά αποτελέσματα. Παράλληλα, η δεύτερη εταιρεία του, Resolutions Ανακαινίσεις, υλοποιεί έργα ανακαινίσεων κατοικιών, παρέχοντας στους πελάτες της ολοκληρωμένες υπηρεσίες. Τέλος, η εκπομπή του στο YouTube, [#Mesitis4U](#), έχει ενδυναμώσει εκατοντάδες ιδιώτες να πάρουν συνειδητοποιημένες αποφάσεις σχετικά με την ακίνητη περιουσία τους, ενώ το [#RealEstateUniversity](#), αποτελεί την No.1 εκπομπή αφιερωμένη στην εκπαίδευση των Real Estate Agent στην Ελλάδα.



Δημήτρης Μελαχροινός, Ιδρυτής και CEO, Spitogatos Group

Ο Δημήτρης Μελαχροινός είναι ιδρυτής και CEO του Spitogatos Group, μιας από τις κορυφαίες εταιρίες στο χώρο του proptech και την αναζήτηση ακινήτων στη ΝΑ Ευρώπη, που δραστηριοποιείται σήμερα σε Ελλάδα, Κύπρο, Κροατία, Σερβία, Σλοβενία, Βοσνία & Ερζεγοβίνη, Μαυροβούνιο, Βουλγαρία, Μάλτα και Αλβανία. Το Spitogatos Group από το 2014 ανήκει στον κορυφαίο διεθνή όμιλο της Real Web, η δραστηριοποιείται τόσο στο online real estate όσο και γενικότερα στα online marketplaces σε πολλές Ευρωπαϊκές χώρες. Ο Δημήτρης είναι κάτοχος πτυχίου Οικονομικών Επιστημών από το Πανεπιστήμιο Πειραιώς και MBA από το Πανεπιστήμιο του Ρότσεστερ στη Νέα Υόρκη. Αφού εργάστηκε στο Ηνωμένο Βασίλειο και τις ΗΠΑ, στον τομέα των Χρηματοοικονομικών για μερικά χρόνια, συνέδρασε το Spitogatos το 2006. Έκτοτε, ο Spitogatos έχει περάσει από πολλές φάσεις μετασχηματισμού (από μικρή startup μερικής απασχόλησης σε VC-backed μέχρι τη διεθνή του εξαγορά) και ο Δημήτρης αντίστοιχα έχει περάσει από όλα τα τμήματα και τους αντίστοιχους ρόλους.



Θεόδωρος Τζώκας, επικεφαλής του τμήματος Πλειστηριασμών και REO ακινήτων της Remax Properties Investment

Ο Κος Θεόδωρος Τζώκας είναι επικεφαλής του τμήματος Πλειστηριασμών και REO ακινήτων της Remax Properties Investment Σύμβουλος ακινήτων με εξειδίκευση σε χαρτοφυλάκια ακινήτων τραπεζών ή πλειστηριασμών. Κατείχε θέσεις ευθύνης εμπορικών τμημάτων σε εταιρείες FMCGs, υπηρεσιών ψυχαγωγίας, συμβουλευτικής & εκπαίδευσης στελεχών. Έχει να επιδείξει εξαιρετικές επιδόσεις και προσαρμοστικότητα σε διαφορετικούς κλάδους τόσο ποσοτικά συνεισφέροντας στην επίτευξη των στόχων, στην ανάπτυξη κυρίως μέσω νέων καναλιών, νέων προϊόντων ή χορηγιών αλλά και ποιοτικά με ενεργή συμμετοχή σε διαφορετικά project (ανάπτυξη περιφερειακών εκμεταλλεύσεων σε κλειστές αγορές, εμπορικό marketing, προϊόντικές χορηγίες, σχεδιασμό και στρατηγική λανσαρίσματος & προώθησης Luxury Brands, σχεδιασμό Loyalty Programs, Traiing Sales Excellence Award & συμβουλευτικής σε νεοφυείς επιχειρήσεις). Είναι πιστοποιημένος Εκπαιδευτής Πωλήσεων & Διαπραγματεύσεων, υπήρξε Εμπορικός Διευθυντής του μεγαλύτερου οργανισμού ζωντανής ψυχαγωγίας στην Ελλάδα, μέλος της παγκόσμιας ομάδας των Reserve Brands της Diageo, initiator της πρώτης έρευνας για τη βιομηχανία ψυχαγωγίας στην Ελλάδα, ιδιοκτήτης χώρων εστίασης, μέλος του Slow Food Greece. Τον τελευταίο καιρό είχε την τιμή να ενταχθεί στην ισχυρότερη ομάδα συμβούλων ακινήτων στο δίκτυο της Remax Greece, στην Remax Properties Investment και να επενδύσει το πάθος του και την εμπειρία του στην προσπάθεια να γίνει ακόμα πιο δυνατή αποτελώντας το συνδετικό κρίκο μεταξύ των συμβούλων της με τους Servicers.



**ΑΠΟ ΤΟΝ ΕΚΠΑΙΔΕΥΤΙΚΟ ΟΜΙΛΟ NEW YORK COLLEGE
Φιλίτσα Αρβανίτη, Επικοινωνιολόγος, Marketing Strategist**

Η Φιλίτσα Αρβανίτη είναι πτυχιούχος Επικοινωνίας, Δημοσίων Σχέσεων και Μάρκετινγκ από το State University of New York- ESU, U.S.A. (Bachelor of Science) και το La Salle University, U.S.A (Master of Arts). Εργάζεται στον Εκπαιδευτικό Όμιλο New York College, όπου απέκτησε και τους τίτλους των σπουδών της, ως Υπεύθυνη Διαφήμισης και Επικοινωνίας. Ταυτόχρονα, διδάσκει digital marketing, δημιουργία ψηφιακού περιεχομένου και στρατηγική διαφήμισης, ενώ προσφέρει συμβουλευτική σε τομείς επαγγελματικής ανάπτυξης & σταδιοδρομίας. Κύριες αρμοδιότητές της είναι η ανάλυση δεδομένων, η χάραξη στρατηγικής και η επικοινωνία των προϊόντων.